



Ventas Conscientes con el Método A.L.M.A.™

VENTAS CONSCIENTES
A.L.M.A.™

Freddy Guevara

Ventas Conscientes con el Método A.L.M.A.™

El **Método A.L.M.A.™** aplicado a las ventas transforma tu forma de ofrecer productos y servicios. No se trata solo de cerrar ventas, sino de abrir caminos de conexión, propósito y autenticidad. Este mini-workbook te guía para alinear tu propuesta, liberar bloqueos, manifestar oportunidades y actuar con dirección y poder.

Resultado Esperado

Este enfoque no solo genera mayores conversiones, sino clientes más comprometidos, ventas más alineadas y un negocio basado en relaciones genuinas, no transacciones.



A — Alinear tu propuesta con tu verdad y con la del cliente

Pregunta clave: ¿Estoy ofreciendo algo que nace desde mi autenticidad y que realmente transforma la vida de quien lo compra?

- Clarifica el propósito detrás de tu producto o servicio.
- Conecta emocional y espiritualmente con tu audiencia.
- Identifica los valores compartidos entre tu cliente ideal y lo que ofreces.

Ejercicio: ¿Qué valores encarna lo que vendo? ¿Cómo transforma al cliente?

L — Liberar bloqueos internos y creencias sobre vender

Pregunta clave: ¿Qué me impide vender con libertad y confianza?

- Trabaja los miedos relacionados con vender, rechazo o juicio.
- Transforma la idea de que vender es forzar, por la idea de que vender es servir.
- Elimina la culpa de cobrar por tu don y reemplázala por merecimiento.

Ejercicio: Escribe tus creencias limitantes sobre vender. Transfórmalas en afirmaciones poderosas.

M — Manifestar oportunidades desde la intuición y conexión

Pregunta clave: ¿Desde dónde estoy vendiendo: escasez o servicio?

- Siente cuándo es el momento correcto para presentar tu propuesta.
- Usa la escucha activa e intuición para saber qué necesita tu cliente.
- Crea propuestas personalizadas, sentidas, que resuenen con su energía.

Ejercicio: Antes de hacer una oferta, respira profundo y conecta con la intención de contribuir.

A — Actuar con poder, ética y dirección

Pregunta clave: ¿Estoy tomando decisiones coherentes con mi misión y con el bienestar del cliente?

- Ofrece con claridad, sin presión, pero con firmeza.
- Sé impecable en tu comunicación y seguimiento.
- Cobra con seguridad. Estás entregando transformación, no solo información.

Ejercicio: Escribe un guion de venta que sea inspirador, firme y centrado en el valor, no en la urgencia.

Freddy Guevara



Freddy Guevara es un líder, conferencista, apasionado por el Desarrollo del Poder Personal en el Liderazgo y creador del programa **Recupera Tu Poder: Lidera desde Tu Poder Personal con el Método A.L.M.A. Y Método A.L.M.A. Para La Creación de Riqueza Consciente e Inversión Intuitiva** Con una trayectoria marcada por la búsqueda de autenticidad y crecimiento interior, Freddy Guevara ha dedicado su carrera a conectar con su propósito y fortalecer su capacidad de liderazgo y posicionarse en un nivel de experiencia para ayudar a otros a encontrar y desarrollar su poder personal.

Su enfoque se distingue por integrar herramientas de espiritualidad práctica en el desarrollo de habilidades estratégicas, logrando así un liderazgo integral y transformador. Freddy Guevara guía a individuos y equipos a explorar sus talentos únicos y activar su potencial más profundo. Su enfoque único busca no solo alcanzar el éxito profesional, sino también cultivar una vida con propósito, autenticidad y un impacto significativo.



Contacto para contratación:

WhatsApp: +1 786-253-0657

Email: thefreddyguevaratalks@gmail.com